

UMOWA PRZEDSTAWICIELSTWA HANDLOWEGO  
zawarta dnia 26.09.2005 r. w Olsztynie pomiędzy:

TALEX Sp. z o.o. z siedzibą w Białymstoku, ul. Kościelna 3, Białystok,  
reprezentowaną przez Dariusza Biedronkę - Prezesa Zarządu  
zwaną w dalszej części umowy PRODUCENTEM

a

"HALKO ZBYT" Sp. z o.o. z siedzibą w Olsztynie, ul. Miła 75, Olsztyn,  
reprezentowaną przez Alberta Tryka - Prezesa Zarządu,  
zwaną w dalszej części umowy PRZEDSTAWICIELEM

PRZEDMIOT UMOWY

§ 1

1. PRZEDSTAWICIEL zobowiązuje się w zakresie działania swojego przedsiębiorstwa do stałej sprzedaży w imieniu PRODUCENTA produkowanych przez niego towarów.
2. Szczegółowy wykaz towarów będących przedmiotem niniejszej umowy będzie wynikał z aktualnej oferty handlowej PRODUCENTA.

§ 2

PRODUCENT upoważnia PRZEDSTAWICIELA do zawierania w jego imieniu umów sprzedaży oraz do odbierania oświadczeń woli z bezpośrednim skutkiem wobec niego.

§ 3

1. PRZEDSTAWICIEL oświadcza, że posiada odpowiednie środki finansowe i możliwości do wykonania niniejszej umowy, a także zobowiązuje się ją zrealizować z należytą starannością.
2. PRZEDSTAWICIEL wykona niniejszą umowę przy pomocy swoich pracowników lub osób trzecich gwarantujących jej należyte wykonanie.

ZASADY WSPÓŁPRACY

§ 4

1. PRODUCENT upoważnia PRZEDSTAWICIELA do umieszczania swojej firmy i swojego logo na wszystkich dokumentach służących do wykonania niniejszej umowy z dopiskiem "Przedstawicielstwo HALKO ZBYT Sp. z o.o. Olsztyn". PRZEDSTAWICIEL zachowa identyczność logo PRODUCENTA w zakresie kolorystyki i wzornictwa.
2. PRZEDSTAWICIEL zobowiązuje się umieścić w widocznym miejscu w swojej siedzibie, a także we wszystkich innych miejscach sprzedaży, informację o producencie i przedstawicielstwie.

§ 5

1. PRODUCENT będzie na własny koszt dostarczał PRZEDSTAWICIELOWI produkty będące przedmiotem niniejszej umowy na podstawie każdorazowego zamówienia telefonicznego lub faxem.
2. Strony umowy wspólnie uzgodnią termin dostawy oraz ilość towarów.

3. Przyjęcie przez PRZEDSTAWICIELA towarów zostanie potwierdzone dokumentem odbioru podpisanym przez obie strony, w którym wskazana zostanie także minimalna cena PRODUCENTA, poniżej której PRZEDSTAWICIEL nie może sprzedać danego towaru.
4. PRZEDSTAWICIEL zbada towar przy odbiorze, a w razie zaistnienia jakichkolwiek wad fizycznych poinformuje niezwłocznie PRODUCENTA o dostrzeżonych nieprawidłowościach, co stanowić będzie podstawę do wymiany towaru na wolny od wad.

#### § 6

1. PRZEDSTAWICIEL niezwłocznie przekaże PRODUCENTOWI uzyskaną w jego imieniu cenę za sprzedane towary.
2. W razie, gdy cena jest płatna przelewem PRZEDSTAWICIEL wskaże nabywcy towaru bezpośrednio numer konta PRODUCENTA.

#### § 7

1. PRODUCENT zobowiązuje się na bieżąco przekazywać PRZEDSTAWICIELOWI materiały reklamowe oraz swoją aktualną ofertę handlową i promocję.
2. PRODUCENT przeprowadzi przynajmniej raz w roku szkolenie dla pracowników PRZEDSTAWICIELA w zakresie właściwości i cech towarów przez niego produkowanych, a także w zakresie specyfiki branży.
3. PRODUCENT będzie służył fachową pomocą PRZEDSTAWICIELOWI.

#### § 8

1. PRODUCENT jest uprawniony do wglądu w dokumentację handlową PRZEDSTAWICIELA w zakresie wykonywania niniejszej umowy.
2. PRZEDSTAWICIEL zobowiązuje się przekazywać PRODUCENTOWI comiesięczne raporty z wykonania umowy, zawierające w szczególności zestawienie dokonanych sprzedaży towarów w jego imieniu.

#### § 9

1. PRZEDSTAWICIEL zobowiązuje się zbierać uwagi oraz propozycje klientów związane z rozszerzaniem asortymentowym wyrobów, a wszystkie zdobyte informacje przekazywać PRODUCENTOWI.
2. PRZEDSTAWICIEL zobowiązuje się przyjmować od klientów reklamacje i przekazywać je niezwłocznie PRODUCENTOWI.

#### § 10

Strony zobowiązują się do zachowania wzajemnej lojalności.

#### PROWIZJA

#### § 11

1. Prowizja PRZEDSTAWICIELA wynosi 2 % wartości każdej zawartej przez niego umowy.
2. PRZEDSTAWICIEL po każdym skończonym miesiącu obciąży PRODUCENTA należną mu kwotą prowizji plus VAT.
3. Termin płatności prowizji wynosi 14 dni od dnia otrzymania przez PRODUCENTA faktury VAT, wystawionej na zasadach określonych w pkt 2.
4. Za dzień zapłaty prowizji uważa się dzień obciążenia rachunku bankowego PRZEDSTAWICIELA należną mu kwotą.

5. W razie opóźnienia w zapłacie prowizji PRZEDSTAWICIELOWI, należne mu będą odsetki ustawowe.

## ODPOWIEDZIALNOŚĆ

### § 12

1. PRZEDSTAWICIEL ponosi pełną odpowiedzialność za szkodę wyrządzoną PRODUCENTOWI przy lub w związku z wykonywaniem niniejszej umowy, w szczególności za szkodę w powierzonym towarze, za wyjątkiem szkód powstałych bez jego winy.
2. PRZEDSTAWICIEL w pełni odpowiada za swoich pracowników lub osoby, którym wykonanie niniejszej umowy powierza.

## TAJEMNICA HANDLOWA

### § 13

PRZEDSTAWICIEL zachowa w tajemnicy wszystkie informacje o PRODUCENCIE, o jakich dowiedział się przy wykonaniu niniejszej umowy, a także zasady współpracy oraz rozliczania się stron wynikające z niniejszej umowy.

## CZAS TRWANIA UMOWY

### § 14

1. Umowa zostaje zawarta na czas nieokreślony.
2. Każda ze stron może rozwiązać umowę za 1-miesięcznym terminem wypowiedzenia.
3. Jeżeli jedna ze stron rażąco narusza postanowienia niniejszej umowy, umowa może zostać rozwiązana w trybie natychmiastowym.

## POSTANOWIENIA KOŃCOWE

### § 15

1. Wymienione w umowie załączniki stanowią integralną jej część.
2. W sprawach nieunormowanych w umowie mają zastosowanie przepisy Kodeksu cywilnego.
3. Zmiana umowy oraz wszelkie uzgodnienia wymagają pod rygorem nieważności formy pisemnej.

Umowa została sporządzona w dwóch jednobrzmiących egzemplarzach, jednym dla PRZEDSTAWICIELA i jednym dla PRODUCENTA.

Umowę odczytano, zgodnie przyjęto i podpisano.

PRODUCENT

PRZEDSTAWICIEL